

「企業取引における 知的財産と契約実務」

市場で優位なポジションを獲得し、成長し続けるには、知的財産権を戦略的に活用しなければなりません。

本セミナーでは、元上場メーカー法務・知財部出身の弁護士が、自身の経験を交えながら、経営戦略上、是非おさえておきたい知財管理の考え方や技術契約のポイントについてわかりやすく解説します。

< 講座内容 >

- ① 企業活動における知財戦略の重要性（特許取得に費用をかけるべき理由）
- ② 特許と営業秘密の基礎知識（特許にすべきか、ノウハウとして秘密にすべきか？）
- ③ 秘密情報管理の留意点と秘密保持契約の結び方（ノウハウの流出を防ぐためには？）
- ④ 取引基本契約、開発委託契約の交渉術（大企業に知財を取られないためには？）
- ⑤ 産学官連携共同研究契約（大学との付き合い方は？交渉のコツは？） など

講師は、弁護士 辻野篤郎 先生（弁護士法人興和法律事務所）です。

◆日時 令和元年11月13日（水） 18:00~19:30（セミナー）
19:30~20:30（交流会）

講師：辻野篤郎氏 プロフィール

司法試験合格後、上場メーカーの法務・知財部に配属され、**技術契約や海外契約を多数経験**。社内向け技術契約講座も分かりやすく実践的で好評を博す。
その後、弁護士法人興和法律事務所に入所。大阪の企業や行政に対する法的助言や契約書の作成等を中心に活動している。
英文契約書のドラフティングや翻訳にも対応。
日弁連中小企業海外展開支援弁護士
日英バイリンガル（TOEIC 990点）

クリエイション・コア東大阪
北館309号から変更しました！
→ 南館3階 研修室AB

東大阪市荒本北1-4-1（近鉄 けいはんな線「荒本駅」下車5分）

受講料：無料（交流会は1,000円）

定員：60名（先着順）

申込方法：インターネット 又は FAX

（インターネットはMIBIOホームページにアクセスしてください。FAXは下記申込書をご利用ください）

MOBIO 検索
http://www.m-osaka.cc.n

参加申込書：FAX 06-6748-1062

※お一人ずつお申し込みください。切り取らずこのままFAXして下さい。

参加者氏名	企業名	部署・役職	
電話番号	FAX番号		
e-Mail			
住所			
交流会	<input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない ※ 交流会は19:30より交流スペースにて立食・軽食スタイルで開催します。（会費おひとり様1,000円）		

※本セミナー参加申込にかかる個人情報は、主催者間で共有するとともに、当日の受付・連絡、本セミナーの目的及び今後の調査並びに各種セミナー情報の提供のために使用し、他の目的には使用しません。

お問合せ・ものづくりビジネスセンター大阪（MORIO）（菅鍋・山崎）TEL 06-6748-1052